

令和4年度
地域密着型金融の取組み実績および
金融仲介機能の発揮状況（金融仲介
機能のベンチマーク）について

令和4年度実績について①

地域密着型金融の取組み実績

目標項目	目標数値	実績
◇創業・第二創業向け融資金額	300百万円	385百万円
◇ビジネスマッチング商談件数	250件	279件
◇外部支援機関活用の提案先数	30社	32社
◇事業承継に関する相談件数	180件	335件

令和4年度実績について③

2. 選択ベンチマーク

※数値はいずれも令和5年3月末時点 ※（1）のみ平成28年4月からの累計値

（1）事業性評価の結果やローカルベンチマーク等を提示して対話を行っている取引先数

対話を行っている取引先数	1,642社
うち、労働生産性向上のための対話を行っている取引先数	378社

※当金庫では、ローカルベンチマークを提示した取引先を、各種補助金および経営革新計画の申請支援先と定義しております。

（2）本業（企業価値の向上）支援先数および全取引先に占める割合

本業支援先数	451社
全取引先数に占める割合	6.3%

（3）ソリューション提案先数および融資残高

提案先数（全取引先数に占める割合）	736社（10.3%）
融資残高（全取引先の融資残高に占める割合）	460億円（19.0%）

※当金庫ではソリューション提案先を、本業支援先に加え、創業支援先、事業承継支援先など課題解決に資する提案を行った先と定義しております。

3. 独自ベンチマーク

※数値は令和5年3月末時点

（1）せいしんビジネスクラブ（SBC）事業への延べ参加者数

延べ参加者数	988人
--------	------

（4）本業支援に関連する研修等の実施回数、研修等への参加者数、資格取得者数

研修等の実施回数	30回
研修等への参加者数	703人
資格取得者数（延べ人数）	305人

※資格取得者数の内訳

中小企業診断士	30人
社会保険労務士	3人
宅地建物取引士	30人
事業承継・M&Aエキスパート	58人
事業性評価3級	170人
その他	14人