

平成29年度

地域密着型金融の取組み実績および金融仲介機能の  
発揮状況（金融仲介機能のベンチマーク）について

---



# 平成29年度実績について①

## 地域密着型金融の取組み実績

目標項目	目標数値	実績
創業に関する支援		
◇創業・新事業支援件数・金額	50件・250百万円	78件・510百万円
経営相談に関する支援		
◇中部四信金主催ビジネスフェアPRガイドブック掲載企業数	250件	528件
◇中部四信金主催等ビジネスフェア出展企業数	50件	60件
◇コンサルティング実施件数	300件	404件
◇ものづくり補助金等申請件数	60件	79件
事業再生に関する支援		
◇経営改善取組み先数	100先	137先
◇経営改善計画書策定件数	30先	30先
◇債務者のランクアップ先数	10先	13先
◇外部専門機関（静岡県中小企業再生支援協議会等）への申請先数	10先	10先
事業承継に関する支援		
◇事業承継に関する相談件数	60件	186件
その他の取組み		
不動産担保・個人保証に依存しない融資件数・金額	400件・1,200百万円	558件・1,658百万円
金融教育実施回数	10回	23回
振込詐欺防止セミナー開催件数	10回	10回

# 平成29年度実績について②

## 金融仲介機能の発揮状況（金融仲介機能のベンチマーク）

### 1. 共通ベンチマーク

※数値はいずれも平成30年3月末時点

#### (1) 貸付条件の変更を行っている中小企業の経営改善計画の進捗状況

条件変更先総数	437件
好調先	47件
順調先	82件
不調先	308件

※好調先・順調先・不調先に該当するのは以下のとおりです。

- ・好調先：経営改善計画に対する進捗率が120%超の先
- ・順調先：                 "                 80%～120%の先
- ・不調先：                 "                 80%未満の先

もしくは経営改善計画を策定していない先

#### (2) 創業、第二創業の支援件数

創業・第二創業	78件
---------	-----

※第二創業に該当するのは以下のとおりです。

- ・既に事業を営んでいる企業の後継者等が新規事業を開始すること
- ・既存の事業を譲渡（承継）した経営者等が新規事業を開始すること
- ・抜本的な事業再生によって企業が業種を変えて再建すること

#### (3) 事業性評価に基づく融資を行った先数および残高

融資先数（全融資先に占める割合）	80社（1.2%）
融資残高（全融資残高に占める割合）	21億円（1.0%）

※当金庫では、事業性評価に基づく融資を、当金庫所定の「事業性評価シート」を策定した取引先のうち、担保・保証に過度に依存しない融資を実行した先と定義しております。

# 平成29年度実績について③

## 2. 選択ベンチマーク

※数値はいずれも平成30年3月末時点 ※(1)のみ平成28年4月からの累計値

(1) 事業性評価の結果やローカルベンチマーク等を提示して対話を行っている取引先数

対話を行っている取引先数	404社
うち、労働生産性向上のための対話を行っている取引先数	316社

※当金庫では、ローカルベンチマークを提示した取引先を、各種補助金および経営革新計画の申請支援先と定義しております。

(2) 本業（企業価値の向上）支援先数および全取引先に占める割合

本業支援先数	206社
全取引先数に占める割合	3.1%

(3) ソリューション提案先数および融資残高

提案先数（全取引先数に占める割合）	313社（4.7%）
融資残高（全取引先の融資残高に占める割合）	194億円（9.1%）

※当金庫ではソリューション提案先を、本業支援先に加え、創業支援先、事業承継支援先など課題解決に資する提案を行った先と定義しております。

## 3. 独自ベンチマーク

※数値は平成30年3月末時点

(1) せいしんビジネスクラブ（SBC）事業への延べ参加者数

延べ参加者数	1,219人
--------	--------

(4) 本業支援に関連する研修等の実施回数、研修等への参加者数

研修等の実施回数	23回
研修等への参加者数	1,036人

(5) 資格取得者数

中小企業診断士	29人
社会保険労務士	3人
宅地建物取引士	37人
事業承継・M&Aエキスパート	4人
事業性評価3級	138人
その他	5人
合計（延べ人数）	216人

以上