

令和元年度

地域密着型金融の取組み実績および金融仲介機能の
発揮状況（金融仲介機能のベンチマーク）について



令和元年度実績について①

地域密着型金融の取組み実績

目標項目	目標数値	実績
◇創業・第二創業向け融資金額	300百万円	582百万円
◇ビジネスマッチング商談件数	180件	385件
◇外部支援機関と連携した件数	20社	40社
◇事業承継に関する相談件数	120件	184件

令和元年度実績について③

2. 選択ベンチマーク

※数値はいずれも令和元年3月末時点 ※(1)のみ平成28年4月からの累計値

(1) 事業性評価の結果やローカルベンチマーク等を提示して対話を行っている取引先数

対話を行っている取引先数	704社
うち、労働生産性向上のための対話を行っている取引先数	596社

※当金庫では、ローカルベンチマークを提示した取引先を、各種補助金および経営革新計画の申請支援先と定義しております。

(2) 本業（企業価値の向上）支援先数および全取引先に占める割合

本業支援先数	209社
全取引先数に占める割合	3.1%

(3) ソリューション提案先数および融資残高

提案先数（全取引先数に占める割合）	448社（6.5%）
融資残高（全取引先の融資残高に占める割合）	183億円（8.5%）

※当金庫ではソリューション提案先を、本業支援先に加え、創業支援先、事業承継支援先など課題解決に資する提案を行った先と定義しております。

3. 独自ベンチマーク

※数値は令和元年3月末時点

(1) せいしんビジネスクラブ（SBC）事業への延べ参加者数

延べ参加者数	1,172人
--------	--------

(4) 本業支援に関連する研修等の実施回数、研修等への参加者数、資格取得者数

研修等の実施回数	17回
研修等への参加者数	508人
資格取得者数（延べ人数）	317人

※資格取得者数の内訳

中小企業診断士	29人
社会保険労務士	3人
宅地建物取引士	32人
事業承継・M&Aエキスパート	61人
事業性評価3級	183人
その他	9人

以上