

「せいしん」は地域の中で信頼され、

せいしんのビジネスサポート

多種多様な経営相談を実施

お客さまの経営上の様々な問題(経営戦略、財務改善、事業承継等)に対して解決のお役に立つよう、当金庫職員の中小企業診断士が各種のご相談に対応させていただいております。

平成28年度上半期は、「ものづくり補助金」などの公的助成金・補助金に関するご相談を中心に、232件のご相談にお応えいたしました。

相談内容	件数
助成金・補助金	111
M&A	42
相続贈与・事業承継	13
経営戦略・経営計画策定	12
経営革新申請支援	11
福祉・介護・医療	7
新規出店・開業・創業	5
その他	31
合計	232

各種補助金の申請支援

当金庫は、経営革新等支援機関(認定支援機関)として、企業の新たな取り組みや設備投資等を支援する「ものづくり補助金」をはじめ、各種補助金の申請に必要な事業計画策定をサポートしております。

平成28年度上半期は、97件の申請を支援いたしました。

補助金等名称(略称)	件数
ものづくり補助金	77
小規模事業者持続化補助金	11
事業高度化機械設備設置に対する助成	5
経営革新補助金	4
合計	97

事業承継やM&Aをサポート

将来の後継者問題を抱えるお取引先企業等に対して、事業承継計画作成等の支援を行っております。また、静岡県事業引継ぎ支援センターなど外部機関との連携を進めており、M&Aの支援体制を強化しております。

平成28年度上半期は、55件のご相談に対応させていただきました。

せいしん M&A仲介サービス 中小企業の立場に立ったM&Aを支援します。

売り手側のメリット

- 後継者問題を解決し、会社を存続させる
- オーナー経営者のハッピーリタイアメントを実現
- 従業員の雇用を継続できる

買い手側のメリット

- 新規事業参入・事業拡大の時間短縮
- 販路や生産拠点の獲得によるマーケットシェアの拡大
- 優秀な人材やノウハウの獲得

【ご注意】本サービスに基づいて当金庫が行うのは、あくまでも仲介のみであり、成約後の成功を保証するものではありません。成約後のトラブルに関し、当金庫は一切の責任を負いません。

ビジネスマッチング

お客さまの「売りたい(受注要望)」「買いたい(発注要望)」「組みたい(提携希望)」といったビジネスニーズに、当金庫が保有する様々なネットワークを活かしてお応えするサービスです。

平成28年度上半期は、マッチング情報として720件の登録がありました。



せいしんと地域創生

当金庫は、地域創生に向け近隣地方自治体や大学、支援機関等と連携し、積極的に地域経済の活性化に取り組んでおります。

「FAAVO静岡」とパートナー契約を締結

平成28年7月、株式会社静岡新聞社が運営するクラウドファンディングサイト「FAAVO静岡」とパートナー契約を締結いたしました。

クラウドファンディングを活用したお客さま支援により地域経済の活性化を目指してまいります。



左) 株式会社静岡新聞社 代表取締役専務 北村 敏廣氏
右) 静岡信用金庫 理事長 佐藤 徳則

ネット販路開拓支援「ネッパンクラブ」へ参画

平成28年9月、一般社団法人中小・地方・成長企業のためのネット利活用による販路開拓協議会が運営する「ネッパンクラブ」に、特別会員として参画いたしました。同月には「販路開拓セミナー」を中小企業基盤整備機構との共催で開催し、100名を超える取引先が参加されました。



「知財活用アイデアプレゼン大会」の開催

平成28年11月、大手企業の開放特許を活用した県内4大学の学生によるビジネスプランコンテスト「第2回知財活用アイデアプレゼン大会 in静岡大会」を開催。学生は6月よりビジネスプランの立案を開始し、当金庫の中小企業診断士が支援しています。

