

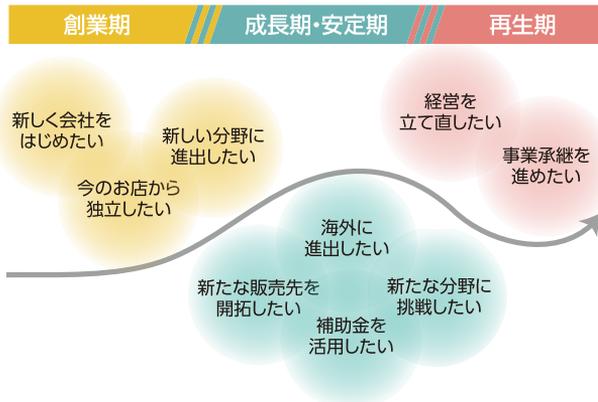
事業者のお客さまへの取組み

当金庫は、地域企業の皆さまの身近なアドバイザーとして、企業のライフステージに応じた経営相談を実施しております。

— せいしんのコンサルティング体制 —

■ 経営上の課題解決をサポート

【事業者の皆さまからのご相談内容】



【せいしんのサポート内容】

■ 創業セミナー開催	■ 経営革新計画承認申請支援	■ 経営支援・事業再生支援
■ 事業計画書作成支援	■ 助成金・補助金等申請支援	■ 事業承継計画書作成支援
■ 市場調査	■ ビジネスマッチング事業	■ 経営戦略立案支援
■ 創業補助金申請支援	■ 海外進出等の海外展開支援	■ M&A仲介サービス
	■ 各種セミナー開催	



本部

全営業店
42店舗



外部支援機関・専門家との連携

■ 様々な経営相談を実施

経営上の諸問題解決のお役に立つよう、お客さまの各種ご相談に対応させていただいております。

平成28年度は、423件のご相談にお応えいたしました。

相談内容	件数
助成金・補助金申請支援	178
M&A等	79
経営革新申請支援	43
経営力向上計画申請支援	41
販売戦略・店舗診断	15
経営戦略・経営計画策定	14
その他	53
合計 (リピート件数含む)	423



■ 事業承継やM&Aをサポート

将来の後継者問題を抱えるお客さまに対し、事業承継支援を行っております。

また、平成28年10月より、専門家と連携した事業承継に係る無料相談会も開催するなど、更なるお客さまの支援に努めております。

せいしん M&A仲介サービス

中小企業の立場に立ったM&Aを支援します。

売り手側のメリット

- 後継者問題を解決し、会社を存続させる
- オーナー経営者のハッピーリタイアメントを実現
- 従業員の雇用を継続できる

買い手側のメリット

- 新規事業参入・事業拡大の時間短縮
- 販路や生産拠点の獲得によるマーケットシェアの拡大
- 優秀な人材やノウハウの獲得

【ご注意】本サービスに基づいて当金庫が行うのは、あくまでも仲介のみであり、成約後の成功を保証するものではありません。成約後のトラブルに関し、当金庫は一切の責任を負いません。