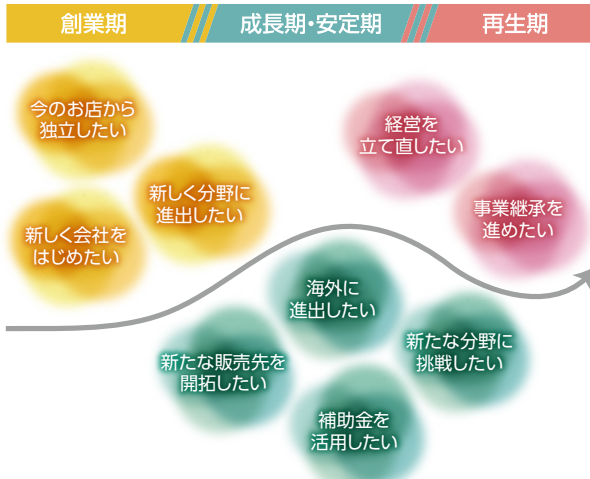


事業者のお客さまへの取組み

当金庫は、地域企業の皆さまの良き相談相手として、ライフステージに応じたコンサルティングを実施しております。

■ 経営上の課題解決をサポート

【事業者のお客さまからのご相談内容】



【当金庫のサポート内容】

■ 創業・事業計画書作成支援	■ ビジネスマッチング事業	■ 経営支援・事業再生支援
■ 市場調査	■ 経営革新計画申請支援	■ 事業承継計画書作成支援
■ 創業者セミナー	■ 助成金・補助金申請支援	■ M&A仲介サービス
	■ 海外展開支援	
	■ 各種セミナー開催	



外部支援機関・専門家との連携

- 国・地方公共団体・公的機関等
- 商工会議所
- 大学・専門学校
- 研究機関
- 金融機関
- 一般企業
- NPO・任意団体
- 各種専門家
- 各種コンサルタント

■ 様々な経営相談を実施

経営上の課題解決のお役に立つよう、お客さまの各種ご相談にお応えしております。平成30年度は、594件のご相談にお応えいたしました。

平成30年度のご相談実績

相談内容	件数
事業承継・M&A	179
労働生産性向上に対する経営支援 ^(※)	169
販路開拓支援	60
人材関連支援	42
海外事業展開支援	2
その他	142
合計	594

※「労働生産性向上に対する経営支援」には、「助成金・補助金申請支援」「経営革新計画申請支援」「経営力向上計画策定支援」等が含まれます。



■ 事業承継やM&Aをサポート

将来の後継者問題を抱えるお客さまや、事業拡大を検討しているお客さまに対し、専門職員によるサポートを行っております。

平成30年度は、事業承継に関するご相談13件、M&Aに関するご相談166件のサポートを実施いたしました。

せいしんM&A仲介サービス

中小企業の立場に立ったM&Aを支援します。

売り手側のメリット

- 後継者問題を解決し、会社を存続
- オーナー経営者のハッピーリタイアメントを実現
- 従業員の雇用継続

買い手側のメリット

- 新規事業参入・事業拡大の時間短縮
- 販路や生産拠点の獲得によるマーケットシェアの拡大
- 優秀な人材やノウハウの獲得

【ご注意】本サービスに基づいて当金庫が行うのは、あくまでも仲介のみであり、成約後の成功を保証するものではありません。成約後のトラブルに関し、当金庫は一切の責任を負いません。